



## WANN STARTEN SIE BEI UNS?

Wir suchen motivierte Teamplayer, die unsere Erfolgsgeschichte durch ihre Leidenschaft für Vertrieb und Kundenbetreuung weiterschreiben möchten.

## Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) für Infrastruktur-Projekte im Mittelstand

### Ihre Aufgaben umfassen

- Betreuung und Beratung von mittelständischen Kunden im deutschsprachigen Raum von der Erstansprache bis zum erfolgreichen Abschluss
- Gewinnung von Neukunden und Aufbau langfristiger Beziehungen in enger Zusammenarbeit mit unserem Vertriebsinnendienst
- Analyse des Kundenbedarfs und Präsentation von passgenauen Infrastruktur-Lösungen
- Identifizieren neuer Geschäftsmöglichkeiten und potenzieller Kunden, um unser Wachstum voranzutreiben
- Aktive Teilnahme an Messen und branchenspezifischen Veranstaltungen zur Netzwerkpflge und Kundengewinnung

### Ihre Voraussetzungen

- Mindestens eine abgeschlossene Ausbildung zum IT-Systemkaufmann oder eine vergleichbare Qualifikation oder Studium, denn eine solide Ausbildung bildet die Grundlage für das Verständnis die technologischen Zusammenhänge, die in dieser Position von hoher Bedeutung sind.
- Erste Berufserfahrung im Vertriebsaußendienst, denn diese zeigt, dass Sie bereits mit den Herausforderungen und Anforderungen des Berufsfelds vertraut sind.
- Begeisterung für neue Technologien und Softwarelösungen, denn wir bieten innovative Software-Lösungen an, sodass Ihre Neugier und Begeisterungsfähigkeit für neue Technologien von Vorteil sind.
- Freude am Umgang mit den Kunden, denn die Fähigkeit, Kundenbeziehungen aufzubauen und zu pflegen, ist wesentlich für den Vertriebs Erfolg
- Kommunikationsstärke und Überzeugungskraft, denn als Vertriebsberater ist es wichtig, klar und überzeugend zu kommunizieren, um die Interessenten, Neu- oder Bestandskunden von unseren Produkten und Dienstleistungen zu überzeugen. Ihre starke Kommunikationsfähigkeit trägt maßgeblich zum Aufbau Ihrer erfolgreichen und langfristigen Kundenbeziehungen bei.
- Teamfähigkeit, denn wir arbeiten gerne und wertschätzend mit unseren zahlreichen Kolleginnen und Kollegen zusammen. Diese kooperative Zusammenarbeit ist ein entscheidender Erfolgsfaktor für das gesamte Unternehmen.

**EINSTEIGEN.  
AUFSTEIGEN.  
MIT FREUDE ARBEITEN.**



### ! Ihre Benefits

**Sicherheit** sehr sicheres, unbefristetes Arbeitsverhältnis in einem gesund wachsenden Unternehmen | attraktive Vergütung.

**Unternehmenskultur** inhabergeführtes Unternehmen | kurze Entscheidungswege | respektvoll und wertschätzend | Arbeit in einem starken, motivierten Team

**Weiterentwicklung** individuelle Weiterbildungsmaßnahmen | anspruchsvolle Projekte

**Work-Life-Integration** flexible Arbeitszeitmodelle | mobiles Arbeiten je nach Aufgabenbereich



### ? Warum zu COMPDATA?

## VORTEILE SICHERN.

**Arbeitsumgebung** naturnaher Standort | beste Hard- und Software | höhenverstellbare Schreibtische

**Weiteres** regelmäßige Firmenevents | Beitrag zum Fitness-Studio | JobRad-Leasing | Kaffee, Wasser und frisches Obst | Beitrag zum Mittagessen bei örtlichen Gastro-Partnern | Unterstützung bei der betrieblichen Altersvorsorge.

### Sind Sie bereit für Veränderungen?

Perfekt, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Ihr Ansprechpartner ist Frau Alexandra Krebs  
✉ [zukunft@compdata.de](mailto:zukunft@compdata.de) | ☎ (0)7431 950-880